

## Ingénieur avant-projet et développement commercial hydrolien

**Description du poste :** CDI à pourvoir immédiatement

SABELLA, leader français dans le domaine des énergies marines, recherche un ingénieur avant-projet et développement commercial pour poursuivre sa croissance. Au sein de l'équipe commerciale, l'ingénieur aura pour mission d'accompagner le Directeur Commercial dans la réalisation des objectifs commerciaux de la société et l'exécution des travaux qui y sont associés, avec l'appui des équipes techniques et projet.

Pour ce faire, vous procédez et participez :

- à la recherche et l'analyse amont de sites d'intérêts ;
- au démarchage et au suivi de prospects en France et à l'international ;
- au développement et à l'entretien d'un réseau local, national et international ;
- à la prise en charge d'un avant-projet dans sa globalité, de la prospection jusqu'à la signature du contrat, y compris :
  - o la réflexion sur le périmètre d'un projet particulier, en proposant des solutions et validant la faisabilité technique-économique auprès des équipes techniques ;
  - o la participation aux réunions de définition du besoin auprès du Client ;
  - o la mise en place et la tenue de plannings ;
  - o la définition des études techniques nécessaires au bon déroulement du projet ;
  - o la revue de l'ingénierie, des méthodes de réalisation et d'exécution ;
  - o la rédaction d'offres commerciales et de dossiers de réponse à des appels à projet ;
  - o la réalisation de plan d'affaires ;
- à la définition de la politique commerciale de l'entreprise ;
- à la veille technologique et concurrentielle ;
- à la communication externe et événementielle de l'entreprise pour faire connaître ses produits et ses réalisations ;
- au rapport régulier auprès de la hiérarchie ;
- à l'élaboration et l'exécution de la politique marketing.

**Profil recherché :** Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure niveau Bac +5, de type école d'ingénieur généraliste ou d'un parcours universitaire équivalent et êtes doté(e) d'une compétence commerciale forte. Vous justifiez d'une expérience professionnelle d'au moins 3 ans dans une fonction similaire sur des marchés à l'export et/ou dans l'innovation. Mobile et autonome, vous êtes force de proposition et faites preuve d'esprit de synthèse, de capacité de décision et d'une grande rigueur. La connaissance du monde de l'énergie et de la mer est un avantage. Des compétences en communication (création de supports, animation réseaux sociaux...) et une sensibilité au graphisme seraient également un plus.

Vous maîtrisez parfaitement le français et l'anglais, et possédez de très bonnes qualités d'expressions écrites et orales dans ces deux langues.

Poste basé à Quimper incluant des déplacements fréquents en France et à l'international.

Envoyez vos CV et lettres de motivations à Jérôme LE MOIGNE – [j.lemoine@sabella.bzh](mailto:j.lemoine@sabella.bzh) ou bien à [recrutement@sabella.bzh](mailto:recrutement@sabella.bzh)